ーシアム京都に加盟する大学の学

ともに、

効果的な提案方法の伝授

そこで、本研究では大学コンソ

平成二十五年度 未来の京都創造研究事業

究だより

第5

都と京都市が共同で行っている事業です。 践的な研究成果の獲得を目指して、公益財団法人大学コンソーシアム京 研究を進めることで京都市の政策や事業に生かすことのできる、より実 本事業は、 大学の若手研究者と京都市の担当部署が協力しあって調査

研究について内容を報告します。 ル・ビジネスの育成・普及にかかわる実証研究」に取り組んでおられる 今回の研究だよりは「学生参加型ビジネスコンペを利用したソーシャ

ビジネスの育成・普及にかかわる実証研究 が加型ビジネスコンペを利用したソーシャル

研究

研究代表者 大室 悦賀 (京都産業大学 経営学部 准教授

研究概要

けでなく、それらを消費する社会 ジネスの商品やサービスを普及さ ました。しかし、ソーシャル・ビ ニーズが存在することが確認でき シャル・ビジネスに対する潜在的 アンケート調査したところ、 であることがわかりました。 志向型消費者の存在が必要不可欠 せるためには、供給者側の問題だ 関して京都市内の企業約二千社に ソーシャル・ビジネス (※注) に ソー

するという内容です。参加企業に 体的な課題解決手法を企業に提示 アップ大会を通じて、 共同ワークショップ、ブラッシュ に取り組む学生チームが企業との やって将来の優良顧客に育成する 業から普及に関わる課題、例えば シャル・プロダクツを販売する企 を実施します。具体的には、 生を対象に、アクションリサーチ るためのワークショップの開催と も学生にも有意義な実証実験とす ことができるか」を提示し、それ 「潜在顧客である10・20代をどう 最終的に具

> たいと考えています。 程を確認します。加えて、ソーシ や、学生からの質問・意見に対応 は何が問題となるかを明らかにし ャル・ビジネスを開発するときに ンケートを実施し、意識変化の過 ップで参加企業と学生に対してア 配置しています。それぞれのステ するために企業とのコラボレーシ ョンに精通した専門家を事務局に

普及に貢献できればと思っていま 育成し、ソーシャル・ビジネスの にソーシャル・ビジネスにかかわ る取り組みが社会志向型消費者を 今回のイベントのように継続

> す。 を提示したいと考えています。 市の政策課題に対して新たな手法 ル・ビジネスの育成・普及という (※注):社会的な問題をビジネス(事業)を 研究結果として、 通して解決しようとする取り組み ソーシャ



研究者 プロフィール



_{おおむろ} 大室 のぶよし **悦賀** (京都産業大学 経営学部 准教授)

もともと社会的課題の解決に関 心があり、行政からNPOへ、N POから企業に関心が移る中で ソーシャル・ビジネスや社会志向 型企業の台頭に出会いました。研 究の目的はそれらの動きを理論的 に解明することですが、社会的課 題の解決に貢献したいという思い が強くあったため、研究成果を活 用して直接、企業や行政職員たち を支援するという環境をいただい ています。その結果、日本全国に お邪魔する機会が増え、同時にご 当地ラーメンにはまっています。

3月19日(水) 18 時~

で、

うとするとボランティア的なもの ビジネス化に焦点を当てすぎると になりビジネス化できない一 開発の壁として2点を確認しまし 開しており、学生対象の第 終提案に向けてグループ活動を展 もうひとつは、 社会的課題がうまく扱えないこと。 ンケート等を行いました。 152名の参加を得て、 現時点でソーシャル・ビジネス グラム | Release; ひとつは社会的課題の取り扱 社会的課題のみを解決しよ 通常のビジネスと は20大学、 3月の最 方、 次ア

> ソーシャ です。 ジネスが消費者という側 違いが明確になったこと つまり、 通常のビ

ル・ビジネスの

編

集

後

記

ソーシャル

・ビジネスという

Hellow

面にのみ焦点を当てるの

進捗状況

学

生

一が 主 体 的に

参

加するプ

側面にかかわるステイクホルダー 面から商品開発するなど、 なります。 は消費者のみならず、 に対して、ソーシャル・ビジネス と協調しなければならないことと 企業家的側 多くの

者にもインタビューを実施してお 指針の参考にしています。 複数のソーシャル・ビジネス事業 た視点を確認するとともに今後の またこの学生コンペと並行して アクションリサーチで得られ



今後の抱負

用できるものにしていきたいです。 する京都式支援モデルを全国で活 るようにすること、また今回開 ル・ビジネスを支援するツー 本研究事業を通してソ 京都の企業を活性化でき

成果報告会・交流会 開催 キャンパスプラザ京都

> せん。 されています。期待しましょう。 は事業化・商品化することも予定 づく提案のうち、本当に良い提案 的に取り組んでいます。 学生たちは、 の先輩たちはやってきました。 間よし」。 知ですか?「三方よし」です。 言葉は初めて聞いたかもしれま たような言葉があることをご存 スとなる商い(あきない)を我々 みならず、 「売り手よし、 い学生からの自由な発想に基 その遺伝子を引き継ぐ京都の 参加企業も本気。しがらみ でも我が国には昔から似 周りにとってもプラ 売買している二者の 仲間とともに意欲 買い手よし、 世

公益財団法人 大学コンソーシアム京都 高等教育研究推進事業部

シンクタンク事業 TEL: 075-708-5803 FAX: 075-353-9101

mirainokyoto@consortium.or.jp

大学コンソーシアム京都 未来の京都 〇 検索